

Уважаемыекто там незнаю

Барабош Ирина Васильевна

Тамбовский район, с.Тамбовка

Стаж работы ИП 15 лет

Все мы уже знаем что грядет мусорная реформа и нас ждут с 1 января некоторые изменения по сбору и утилизации отходов.

Для нас глобальной проблемы с мусором не было никогда. Все мы раз в месяц добросовестно вывозили свои отходы на местный полигон. Поэтому говорить что у нас «нет мусора» мы не будем. Мусор у нас есть и поэтому ждали и конечно переживали по поводу тарифов, которые нам должен был предоставить региональный оператор. Оказывается волновались не зря.

Когда мы посчитали свои затраты на вывоз мусора согласно новым тарифам, мы не просто удивились, мы пребывали некоторое время в шоке!!!

Чтобы не быть голословной..приведу пример расчета оплаты за сбор и вывоз отходов оператором конкретно на своем магазине.

Итак.. Я имею небольшой промышленный магазин в с.Тамбовка площадью 198 квадратов. Сюда входят: котельная, место для хранения угля, два небольших склада и торговая площадь.

Что мы называем отходами: это зола или шлак от печного отопления и бумага и целлофан.

Общее количество бытового мусора составляет 750 килограмм. Зола 700 килограмм и бумага 50 килограмм Это максимально по весу.

Стоимость отходов в г.Благовещенске на сегодняшний день в ООО Полигон или проще говоря Благовещенская свалка составляет 560 рублей за тонну. То-есть фактически стоимость моих отходов составляет около 400 рублей .

Теперь давайте посчитаем что у нас выходит по тарифу регионального оператора: $198 \text{ м.кв.} \times 44.50 = 9000$ рублей.

9000- минус фактические расходы ...остается региональному оператору 8.5 тыс . руб. в месяц..Это по факту. Ну пусть на бензин у них затраты, на аренду машин, на содержание аппарата, ну еще 1000 рублей. При вложении 1000 рублей чистой прибыли 7,5 тысяч в месяц? Это что? Новая пирамида?

Зимний период составляет 6 месяцев. То-есть с мая месяца такие отходы как шлак уже отсутствуют..остается бумага и целлофан в количестве 50 килограмм в месяц. По сумме это составит 100 рублей. А заплатить-придется также 9000 рублей. Спрашиваю: за что? За воздух?

Может такая сумма для предпринимателей города Благовещенска не является такой большой. Но мы живем в деревне и у нас покупательская способность и проходимость людей в разы меньше. Общая сумма расходов по отходам за год составит 106000 рублей. А у нас покупка угля на отопительный сезон составляет 50000 рублей. Это как так? Уголь я куплю за 50000 рублей , а за шлак от этого угля заплачу 106000 рублей? Ну тогда мне надо увеличивать стоимость товара в 2 раза? Либо закрывать магазин и идти сниматься с учета.

И еще самый главный вопрос : почему за расчет взяли квадратные метры? Почему не по кубатуре или тоннажу? Ведь это же было бы справедливо и по факту..Сколько сдал мусора за столько и заплатил.

Прислушайтесь к нам пожалуйста ..Я сейчас выступаю от всех предпринимателей..не только от Тамбовского района.

Мы хотим чтобы очередные перемены не легли тяжким бременем на наши плечи. Сейчас много говорят о помощи малому бизнесу . Мы не просим никакой материальной помощи. Мы просто хотим чтобы наш бизнес, который мы налаживали в течении 15-20 лет остался на плаву.

Люди на селе благодарны за нашу работу. И всегда говорят что , как хорошо что не надо ехать в город для покупки продуктов и каких то промышленных товаров. Мы стараемся ..мы делаем ассортимент. Если мы закроемся, никому от этого лучше не станет, не людям не местному бюджету. Мы очень плотно работаем с районной администрацией. Они тоже нам очень помогают. Никто никогда не отказывает. Ведь наши налоги это местный бюджет. А он у нас и так небольшой. Я являюсь депутатом сельской администрации..и знаю , что не хватает этого бюджета, зачем же и эти деньги забирать у людей?

Очень надеюсь что вы нас услышите.. Есть еще немного времени для того что то отредактировать и подумать как лучше сделать.

Чтобы начать новый 2019 год с каким то оптимизмом и уверенностью в завтрашнем дне..